

สามหนุ่มนักบริหาร สไปเดอร์ ออโต้ อิมพอร์ต จุดพลุ อนาคตภาพยนต์ รัฐพล และ จักรกฤติ สายสมบูรณ์

เพราะความรักและความไวเนื้อเชื่อใจกันมาตั้งแต่วัยเยาว์ สามหนุ่มผู้บริหารบริษัท สไปเดอร์ ออโต้ อิมพอร์ต เอก-จุดพลุ อนาคตภาพยนต์, เต๋ว-รัฐพล สายสมบูรณ์ และ ป๊อ-จักรกฤติ สายสมบูรณ์ จึงร่วมหุ้นเดินหน้าธุรกิจร่วมกันอย่างมั่นคง โดยมั่นใจธุรกิจจะไม่ทำให้ความสัมพันธ์อันดีเพื่อนต่อบาดหมาวในภายหลัง



เอก-จุดพลุ อนาคตภาพยนต์ หนึ่งในหุ้นส่วนเริ่มสนทนากับที่มาที่ไปก่อนจะมาเป็น CEO ที่สไปเดอร์ ออโต้ อิมพอร์ต ผ่านการทำงานมาหลายอย่าง อาทิ รับสอนภาษา สอนคอมพิวเตอร์ และเป็นนักบินสายการบินพาณิชย์แห่งหนึ่ง

“ผมจบมัธยมต้นที่สาริตประสานมิตร มัธยมปลายที่ Sullivan East High School ที่อเมริกา จบปริญญาตรี เกียรตินิยมอันดับ 2 จาก King College กลับมาทำงานช่วงแรกเกี่ยวกับระบบคอมพิวเตอร์ เพราะจบทางด้านคอมพิวเตอร์ มา ก็จะทำให้กับการท่องเที่ยว เคยเข้าไปดูว่าจะวางระบบ แต่เสร็จแล้วก็รู้สึกว่าเขาใช้งานเราหนักจังเลย ให้ทำงาน 6 วันต่อสัปดาห์ ให้เงินเดือนแค่ 15,000 บาท ไม่เอาดีกว่า เลยปฏิเสธไป

“จากนั้นก็มาสอนภาษาและสอนคอมพิวเตอร์ให้ทั้งเด็กและผู้ใหญ่ ทำอยู่ไม่ถึงปีทำเว็บไซต์ให้กับหลายๆ ที่ควบคู่กันไป คือ

เรียนมาก็ชอบคอมพิวเตอร์ แต่ว่าชอบคนมากกว่า เพราะว่าพอได้สอนหนังสือ ได้เจอคนเยอะๆ ก็จะมีไอดีแตกต่างกันไป มารู้ตัวเองว่าเราคงนั่งทำงานออฟฟิศไม่ได้ ทำมาเรื่อยๆ ประมาณเกือบปีกว่าจะเปลี่ยนแนว” คุณเอกเริ่มคุยออกรส

คุณแม่แนะทางสู่ความสำเร็จ

คุณเอกบอกว่าทุกความสำเร็จคุณแม่จะเป็นคนชี้แนวทางให้ทุกครั้ง ตั้งแต่เริ่มเรียนหนังสือจนกระทั่งทำงาน “จริงๆ คุณแม่เป็นคนนำทางผมไปสู่ความสำเร็จตลอด ก่อนที่จะไปอเมริกา ซึ่งผมเองก็อยากไป คุณแม่บอกว่าลองไปสอบชิงทุนสิ แต่ผมไม่มีความรู้เกี่ยวกับเรื่องนี้เลย ลองไปสอบดู บังเอิญได้ ก็ไปเรียนพอลกลับมาทำงานคุณแม่เห็นว่าชีวิตคนกรุงเทพฯ แข่งขันกันค่อนข้างสูง แม่คงเห็นผมชอบพบปะผู้คน เลยบอกลองไปสมัครเป็นพนักงานต้อนรับสายการบินสิ ตอนนั้นมีสายการบินพาณิชย์มาเปิดใหม่ ปีแรกเลยลองไปสมัครแบบไม่รู้เรื่องอะไรเลย แต่บังเอิญได้อีก ทำอยู่ประมาณปีหนึ่งก็ได้เลื่อนขั้นเป็นหัวหน้าลูกเรือ บริษัทขยายตัวอย่างรวดเร็ว แล้วก็เปิดรับสมัครนักบิน ผมเองก็ไม่มีความรู้ทางด้านการบินเลย แต่มีพี่ที่ปัดคนหนึ่งบอกว่าจะลองสมัครดูสิ จบสายวิทย์ไม่ใช่เหรอ

“ตอนแรกก็ไม่ จนมีกับปัดคนหนึ่งค่อนข้างสนิทเขาชวนให้ลองเข้ามานั่งในห้องนักบิน อธิบายโน่นนี่นั่น วันนั้นก็เลยรู้สึก เออ! มันน่าสนใจนะ น่าเรียนรู้ เพราะผมเป็นคนที่ไม่ชอบอยู่กับที่ ตั้งแต่วัยนั้นมาก็เริ่มจุดประกายเลย ลองสมัครเป็นนักบินดู เริ่มอ่านหนังสือ

(จากซ้าย)
จักรกฤติ สายสมบูรณ์,
รัฐพล สายสมบูรณ์ และ
จุดพลุ อนาคตภาพยนต์



“ถ้าธุรกิจนี้ทำแล้วเราทะเลาะ กัน เลิกเป็นเพื่อน ผมไม่ทำนะ เราคุยกันก่อน ทุกคนโอเค”

ทบทวนตำราเก่าๆ ทบทวนเสร็จ ไอ้โฮ มันยาก
เกิน จะไหวไหม แต่โชคดีสอบผ่าน เลยมี
โอกาสไปเรียนเป็นนักบินรุ่นแรกของสายการบิน
พาณิชย์แห่งหนึ่ง ปัจจุบันบินมาประมาณ 9 ปี
แล้ว ตอนนั้นก็ยังเป็นนักบินอยู่ครับ”

สามหนุ่มร่วมหุ้นธุรกิจ

ขณะที่อีกสองหนุ่มคือ เต็ง-รัฐพล

สายสมบูรณ์ CFO หนุ่มมาดเข้มพูดน้อย จบ
มัธยมจากบดินทรเดชา และจบปริญญาตรีจาก
เอแบค มีประสบการณ์และทำธุรกิจเกี่ยวกับ
รถยนต์มือสองมาก่อน และ ป๊อ-จักรกฤติ
สายสมบูรณ์ President จบปริญญาตรีจาก
สหรัฐอเมริกา จบมัธยมศึกษาตอนปลายสาธิต
ประสานมิตร ก่อนมาเปิดบริษัท สไปเดอร์
อโต้ อิมพอร์ต ทำธุรกิจเกี่ยวกับของแต่ง
รถยนต์ เมื่อทั้งสามหนุ่มมีความชำนาญคนละ
ด้านจึงตกลงกันว่าทำธุรกิจร่วมกัน ซึ่งแบ่ง
หน้าที่รับผิดชอบไปตามความถนัด โดยตกลง
กันว่าจะไม่มีความขัดแย้งใดๆ เกิดขึ้นหากว่ามี
ปัญหาเรื่องเงินๆ ทองๆ เข้ามาเกี่ยวข้องกับ

โดยคุณเอกกล่าวถึงความสัมพันธ์ของ
หุ้นส่วนว่า “งานผมจะว่างหลังจากไม่มีบินแล้ว

มีเวลาค่อนข้างเยอะเหมือนกัน ก็คิดแล้วว่า
ทำอะไรทำดี พอมารู้ว่าหุ้นส่วนนี้แหละครับคือ
คุณป๊อกับเต็ง ป๊อนี่เปรียบเสมือนน้องชาย
เลย เพราะจริงๆ ก็เหมือนโตกันมาตั้งแต่
ประมาณ ม.ต้น เรียนอยู่สาธิตประสานมิตร
ด้วยกัน ป๊อเป็นรุ่นน้องผมปีหนึ่ง และเป็น
นักบาสโรงเรียนด้วยกัน เล่นด้วยกันตั้งแต่เด็ก
จน ม.5 เอกไปต่างประเทศแล้วจะกลับมา ก็มี
ติดต่อกัน เขาทำธุรกิจเกี่ยวกับชุดแต่งรถ
อย่างน้อยอยู่แล้วครับ วันหนึ่งเขามีไอเดียว่า เรา
มาทำรถนำเข้ากันเถอะ เพราะว่าเขาทำชุดแต่ง
รถอยู่แล้ว และเห็นว่าคนที่มาแต่งรถเนี่ยรถ
แพงๆ ทั้งนั้นเลย และเขาก็มีความรู้ด้านนำเข้า
ของจากต่างประเทศ เขาชวนทำ เราก็ตกลง
และที่เต็งเป็นพี่ชายป๊อ ซึ่งจะทำเกี่ยวกับรถมือ
สองมาก่อน ก็มีความชำนาญเรื่องรถอีก ผม
ก็มีความชำนาญทางด้านติดต่อสื่อสาร เราก็มา
ถกกัน คิดกัน เรายังไงดี ลองไหม

“ไปๆ มาๆ ก็เริ่มจากออฟฟิศเล็กๆ ที่บริษัท
ป๊อ โทรคุยกับต่างชาติก่อน คุยกับพวก
ซัพพลายเออร์ชาวอังกฤษ ผมก็โทรคุยแล้วนัด
กัน แต่ก่อนทำรถนำเข้าจะยากกว่าสมัยนี้เยอะ
ถ้าอริบายละเอียดยี่สิบประมาณ 5 ปีที่แล้วที่เริ่ม

จริงๆ ก่อนที่จะเริ่มสไปเดอร์ก็ไปกับป๊อสองคน
ไปคล้าทาง สนุกดีเหมือนแบ็กแพ็กไปเที่ยว
ด้วย ตอนนั้นเราก็งี้เด็กนะ ไม่รู้เขาจะเชื่อถือ
เราขนาดไหน แต่เขาก็เชื่อ เริ่มจากวันนั้นก็
เป็นรถที่เราทำ เรียกว่า know how เอาเงินที่
เก็บสะสมกันมาของแต่ละคนมาลงทุน”

เทมดหน้าตัด

ถามถึงเม็ดเงินในการลงทุนที่ทุกคนทุ่มหมด
หน้าตัด แต่มีคุณพ่อของคุณป๊อกับคุณเต็งเป็น
คนสอนให้รู้จักการทำธุรกิจอย่างละเอียด
รอบคอบและจริงจัง

คุณเอก “จริงๆ คุณพ่อของป๊อจะเป็น
นายทุนหลักให้พวกเรา แต่ว่าก่อนแรกท่านก็ยัง
เห็นว่าเรายังเด็กๆ กันอยู่ ท่านบอกให้ไปทำให้
รู้ know how (วิธีการ) ไปดูซิเอาเข้ามาได้จริง
หรือเปล่า รู้ขั้นตอนกันจริงหรือเปล่า ทำกัน
เล่นๆ หรือเปล่า เขาก็ยังไม่ไว้ใจยังไม่ปล่อย
เงินเม็ดเงินมาให้ ผมก็ทุ่มสุดตัวเหมือนกัน มีเก็บ
เท่าไรวันนั้นก็บอกป๊อว่า พี่ก็เอาหมดเลย
ส่วนป๊อก็มีเงินอยู่ก่อนหนึ่ง เต็งก็มีอยู่ก่อนหนึ่ง
ก็รวมๆ กัน คือตอนนั้นป๊อก็บอกว่าเรื่องเงิน
ไม่ใช่ปัญหา ไม่ใช่เงินไร เราไปเอา know how

ก่อน ไปทำให้มันรู้ก่อน เดี่ยวเราทำได้ เราก็ก่อน
เริ่มทำกันตรงนั้น คั้นแรกที่เอาเข้ามาถ้าจำไม่
ผิดเป็น BMW X6 เราทำงานเรารู้ know how
เสร็จแล้วคุณพ่อที่แต่งงานเห็นว่า เออ! เด็กพวก
นั้นมันเอาจริง อะไปประมาณนี้ครับ ในสายตาของ
ผู้ใหญ่ ท่านก็เริ่มปล่อยเม็ดเงินมาให้ แต่ท่านก็
ไม่ได้ให้ยืมนะครับ เป็นระบบเงินกู้ ท่านสอนให้
เรารู้จักธุรกิจ ไม่ใช่เข้ามาโยนไปทำไม่ได้ก็ไม่
เป็นไร ไม่ใช่อย่างนั้น ท่านก็จะสอนว่าเอาเงิน
ไปคิดดอกเบี้ยปกติ ต้องจ่ายทุกเดือนตรงเวลา
เรียกเรามาคนไปนั่งฟังท่านสอนให้รู้จักธุรกิจ
ไม่ใช่ว่าเป็นลูกคนมีตังค์แล้วจะทำอะไรสุ่มสี่
สุ่มห้า ตั้งแต่นั้นเรื่อยมาถึงวันรวม 5 ปีกับการ
มีโซว์รูมที่บางนา” คุณเอกเล่าพลางยิ้มภูมิใจ

ไม่เคยทะเลาะเรื่องเงิน

มีคนเคยพูดไว้ว่าถ้าไม่อยากเสียเพื่อน อย่า
ทำธุรกิจร่วมกัน แต่สำหรับสามหนุ่มนั้นความ
สัมพันธ์ยิ่งแน่นไปอีก

คุณเอกกล่าวถึงมุมมองตรงนี้ว่า “การทำงาน
ยังไม่ต้องมีปัญหา พวกผมมองอยู่แล้วว่ามันมี
ปัญหา แต่เป็นปัญหาที่เราสามารถแก้ไขได้
หนึ่ง เรบอกกันไว้ตั้งแต่เริ่มลงทุนด้วยกันเลย
ว่าเราสามพาร์ตเนอร์แชร์เท่ากัน ทำงานเราไม่
เกี่ยง เรามาด้วยกัน ไม่ว่าใครทำอะไรทำน้อย
โชคดีที่เราคิดไปคนละอย่าง แบ่งกันทำชัดเจน
ไม่มาก้าวก่ายกัน และสอง เราคุยกันเรื่องเงิน
ทำธุรกิจมันต้อง concern เรื่องเงินอยู่แล้ว แต่
ว่าก่อนที่จะมาเป็นธุรกิจเนี่ยผมบอกกับป๊อและ
ที่ติ่งว่า ถ้าธุรกิจนี้ทำแล้วเราทะเลาะกัน เลิก
เป็นเพื่อน ผมไม่ทำนะ เราคุยกันก่อน ทุกคน
โอเค ถ้าเรามีปัญหาเรื่องเงินเมื่อไหร่ผมจะไม่ทำ
ฉะนั้นเรากันเคลียร์ตั้งแต่วันแรก

“ถามว่ามันมีปัญหาใหม่ มีปัญหาแน่นอน
ครับสำหรับธุรกิจ แต่เราไม่เคยมีปัญหาว่าคน
โน้นคนนี้ทำน้อยทำมาก เราจะได้กำไรหรือ
ขาดทุน คือเรายูกันจนเหมือนพี่น้องแล้ว ตรงนี้
มันตัดคำที่ว่าหุ้นส่วนมีปัญหา ไซมันต้องมี
ปัญหาแน่ แต่เรียกว่าเรากันรู้เรื่องดีกว่า เรา
คุยกันเสมอว่า ถ้าเราตัดคำว่าความโลภออกไป
มันจะไม่มีปัญหาครับ” คุณตั้งผู้บริหารมาหนึ่ง
พีกหน้าพร้อมกล่าวเสริม “เรื่องเงินเนี่ยถ้าเรา
เริ่มลงทุนกันสามคน ผมมองว่าต้องตัดเรื่อง
เงินออกก่อน เงินเป็นส่วนที่ตามมา ถ้าคุณมอง
เรื่องเงินเป็นที่ตั้ง หรือคุณจ้องที่จะหา
ผลประโยชน์ ตั้งบริษัทเพื่อเน้นแต่เงิน มันเป็น
ธรรมดาว่าการโง่จะไปอยู่ที่เงินทันที แล้วจะ
ทำให้เกิดปัญหาในการไม่เข้าใจกัน ระวังกัน
แต่ผมสามคนเปิดมาเพราะอยากลองผิดลองถูก





ผู้บริหารทั้งสามกำลังถึง
การบริการตั้งสี่แสนของ
บริษัทที่ว่า "The Gateway
to Your Dream Ride"

“ทุกคนมีงาน หน้าที่ของตัวเอง ก็จะลดปัญหา ที่เลื่อมล้ำ”

ลองในสิ่งใหม่ ๆ เเลยมองจากธุรกิจเป็นหลัก
ฉะนั้นผมก็เเลยมองว่าปัญหาเรื่องการทะเลาะ
เรื่องเงินในพวกเราสามคนจะไม่มี เพราะเรา
ไว้ใจกันอยู่แล้ว และอย่างที่เบอกบอกว่าทุกคนมี
งานหน้าที่ของตัวเองก็จะลดปัญหาที่เลื่อมล้ำ
ในหน้าที่การงานหรือความไม่ลงรอยกัน ความ
คิดเห็นแตกต่างกัน เพราะเราถือว่าแต่ละคนมี
งานของตัวเองอยู่แล้ว”

คุณเอกอธิบายต่อ “ป๊อก็จะป็นหัวหอกเเลย
ป็น Founder ป็น President หลักๆ ป๊อก็จะ
ติดต่อประสานงานสั่งรถกับทางเมืองนอก ผม

จะมาช่วยดูตรงนี้ด้วย แต่หลักๆ จะป็นหน้าที่
ของป๊อ แล้วก็จะดีลตรงกับเชลล์ จะป็นคน
เปิดทำเสนาอราคา ป๊อมีอำนาจเต็มที่ทำไปเเลย
ส่วนที่เต็งก็จะดูแลด้านการเงินบัญชีและทาง
ด้านเทคนิคอลซ์พอร์ททางด้านฝ่ายของช่าง
เพราะที่เต็งเขาจะถนัดทางด้านคอมพิวเตอร์
ด้วยเหมือนกัน เสาะหาซ่อมแซมที่เขาคจะเก่ง
ส่วนผมก็จะมาดูแลเรื่องเกี่ยวกับลูกค้าเสียส่วน
ใหญ่และพนักงานในส่วนโชว์รูม เพราะฉะนั้น
ทุกคนมีงานกันชัดเจน”

กิจกรรมที่มาร่วมกัน

เมื่อถามคุณเต็งถึงกิจกรรมยามว่าง “ส่วน
ใหญ่จะเสนาบาสครับ แล้วก็ไปเที่ยวทะเลกัน
บ้าง” คุณเอกเสริม “บุคลิกส่วนตัวก็ต่างกัน
แต่เวลาไปเที่ยวก็จะนานๆ ทีครับ เพราะต่างคน
ต่างมีครอบครัว มีแฟน ผมมีภรรยา มีลูกแล้ว
ทุกปีเราจะไปทะเลกัน ปีนี้เราก้แพลนกันว่า
ปลายปีเราจะไปเขาใหญ่ป็นลักษณะครอบครัว
ถ้าสมมติเที่ยวกันปกติธรรมดาไปกินตาม
ร้านอาหาร แต่ทุกวันนี้พวกเราจะไปเสนาบาสกัน

ไปออกกำลังกายที่สนามกีฬาหัวหมาก อย่างที่
บอกผมกับป๊อป็นนักกีฬาบาสกันตั้งแต่สมัยม
ก็จะหาเวลามาเล่นกัน แต่ที่เต็งชอบปลีกวิวเ
แอบเที่ยวคนเดียว (หัวเราะ)”

คุณเต็งแยมยิ้มก่อนบอกว่า “ไม่หรอกครับ
จริงๆ แล้วแต่ละคนเขาก็มีหน้าที่ อย่างบางคน
เลิกงานเขาก็อาจจะกลับไปดูแลครอบครัว
อย่างน้องชายผมไปหาแฟน ตัวผมตอนนี้ยัง
โสดก็ไปกินข้าวกับเพื่อนในกลุ่ม แต่ส่วนใหญ่
แล้วถึงเวลาจริงๆ แล้วเราก้นัดกินข้าวกันอยู่
เรื่อยๆ ต้องบอกว่าที่นี่มีธุรกิจที่ทำเกี่ยวกับร้าน
ไวน์อยู่ด้วย” คุณเอกอธิบายต่อ “ครับ ทำร้าน
อาหารด้วยกัน อยู่ตรงเมกาบายนา ชื่อ 7th
Street ป็นการลงทุนด้วยกันอีก จุดกำเนิดก็
คือเพราะเราชอบนั่งสังสรรค์ กินข้าว กินไวน์
กันอยู่แล้ว ก็เเลยคุยกันเเลนๆ ลองเปิดกันใหม่
ก็ป็นจุดหนึ่งที่เราคิดว่ากันได้ ไปเจอกัน ไปนั่ง
กิน ยังไงก็ได้นั่งคุยกันอยู่แล้ว”

เช่นนี้คำพูดที่ว่าทำธุรกิจด้วยกันมักจะเสีย
เพื่อน เสียพี่น้อง คงไม่มีสำหรับหนุ่มทั้งสาม
อย่างแน่นอน