



เขาผู้หนึ่งคู่กับเครื่องเพชร แน่นนอนว่าผู้ชาย กับเรื่องรถถือเป็นของคู่กันอย่างยากที่จะแยกออก โดยเฉพาะผู้ชายวัยหนุ่มจะต้องเกี่ยวข้องกับเรื่องรถไม่ว่าทางใดก็ทางหนึ่งเช่นเขาคนนี้ ชายหนุ่มวัย 28 ปี แบนด์เนม-ปรกฤษฎ์ หงษ์โสภา กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอส.เอ็ม.จี แอสซิเนอรี่ เจ้าของผู้จำหน่ายและเคลือบสีระดับซูเปอร์คาร์ "โปรสตีม" ย่านเลียบทางด่วนรามอินทรา

เมื่อ 4 ปีที่แล้วเขาทำธุรกิจรถเบนซ์มั่งคั่งก็วอช หลังจากเริ่มธุรกิจมาสักพักใหญ่เขาก็ค่อยๆพัฒนาธุรกิจให้สอดคล้องกับกระแสของโลก เพื่อสร้างแบรนด์ใหม่ขึ้นมาชื่อว่า โปรสตีม เมื่อ 6 เดือนที่ผ่านมา ซึ่งถือได้ว่าเป็นการล้างรถที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อมจริงๆ

อยู่ล้างรถสีเขียวลดน้ำ-ลดพลังงาน...

เขากล่าวว่า หลังจากเปิดล้างที่วอชแล้ว เขามานั่งคิดว่ากระแสโลกหรือการทำอะไรที่ดีและเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อมนั้น งานของเขาที่จำเป็นอะไรที่คิดว่าทำให้อยู่เพื่อให้ออกคสรณ์กับกระแสของโลกที่ทุกคนควรหันมาใส่ใจและร่วมมือร่วม

มุ่งเน้นกับเทกงานเต็มที...

แม้จะอยู่ในวัยเพียง 28 ปี แต่เขาก็ทำงานมาตั้งแต่เรียนอยู่ที่มหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ เรียกว่าเรียนไปทำงานไปเพื่อหาประสบการณ์ ถึงวันนี้เขาก็ทำงานมาเกือบ 6 ปีแล้ว และยังอยู่ในช่วงของการทุ่มเททำงานเพื่อสร้างความมั่นคงให้กับชีวิต "ผมทุ่มเทกับงานมาก เรียกว่าทำงานเกือบ 7 วันต่อสัปดาห์ ยังมีแรงทำงานต้องรีบๆ ลัก 45 ชมจะเกษียณเพื่อเดินทางท่องเที่ยว เพราะเริ่มทำงานตั้งแต่อายุ 21 ปี ลองผิดลองถูกมาเยอะ มีทั้งที่ประสบความสำเร็จและล้มเหลวก็เคยเจอแล้ว อะไรที่เป็นเรื่องใหม่เป็นเรื่องดีและสามารถต่อยอดธุรกิจได้ผมสนใจเรียนรู้และศึกษาเพื่อพัฒนาบางอย่าง ขึ้นไป ผมสัญญากับตัวเองว่าขอเวลา 15 ปีนับจากนี้จะลุยงานให้เต็มที่ หลังจากนั้นค่อยพักและจะเดินทางรอบโลก ทุกวันนี้ก็เดินทางและเที่ยวบ้าง แต่ส่วนใหญ่ก็คือไปดูงานแล้วอยู่เที่ยวต่อ แต่มันก็ไม่มี เพราะยังมีเรื่องงานให้ทำทั้งวัน ยังแยกไม่ออกเสียทีเดียว ผมไปดูงานโชว์ที่เกี่ยวข้องกับรถและนวัตกรรมต่างๆ ที่เกี่ยวกับเทคโนโลยีเรื่องรถเกือบทุกงานในหลายประเทศเพื่อไปดู ไปเปิดหูเปิดตาว่าธุรกิจด้านนี้มันพัฒนา

จากการที่เปิดดำเนินการมา 6 เดือนเศษ ผลตอบรับก็ไปได้ดี โดยเฉพาะในกลุ่มนักธุรกิจรุ่นใหม่ที่มีความสำคัญกับสิ่งแวดล้อม ที่จริงแล้วแนวโน้มธุรกิจนี้ก็ไปได้ดี เพราะอัตราการเพิ่มของคนใช้รถก็ดีขึ้นทุกปี ตลาดโดยอย่างน้อยปีละ 15 เปอร์เซ็นต์

นอกจากนี้ เขายังมีบริการรับล้างรถนอกสถานที่เป็นโมบายคาร์วอช ที่จะมรดโมบายมีน้ำ-มีไฟไปเสิร์ฟ "ถ้าบ้านคุณมีรถ 5 คัน จะเรียกเราไปล้างให้ในราคาคันละ 450 บาท ภายใน 2 ชั่วโมงเสร็จ คุณไม่ต้องรถติดเปลี่ยนน้ำขับออกมา ล้าง 2 คันเราก็ไปให้ เราพยายามคิดให้ตอบโดยที่ปลอดภัยต่อสิ่งแวดล้อมนี้ให้มากที่สุด" เขากล่าวอย่างตั้งใจ

เรียนรู้ทางโลกและทางธรรม...

แม้จะเป็นหนุ่มวัย 20 ปลายๆ แต่เขาก็รู้จักคิดและมองโลก โดยเฉพาะหลังจากที่เขาได้บวชเรียนมาเป็นเวลา 1 เดือนเต็มเมื่อ 2 ปี ที่ผ่านมาก็ทำให้รู้สึกได้ถึงเวลาที่ควรจะบวชตามประเพณีไทยด้วยความพร้อมทั้งทางร่างกายและจิตใจ โดยเขาไปจำวัดศึกษาธรรมอยู่ที่วัดป่าอินเจียง

ตอนเป็นวัยรุ่นเราจะใจร้อนมาก มองไม่เห็นตัวเอง การไปบวชทำให้เราได้อยู่กับตัวเองและทบทวนชีวิตที่ผ่านมาของเรา สำหรับผมคิดว่าสักครั้งในชีวิตของลูกผู้ชายการบวชเป็นเรื่องที่ดีมากๆ ครับ" เขายืนยันด้วยรอยยิ้ม

ชื่อเสียงและจริงใจ...

ปรกฤษฎ์ หลักในการทำงานของเขานั้นก็คือต้องซื่อสัตย์และจริงใจ ทั้งต่อเพื่อนร่วมงาน ลูกน้อง และลูกค้า อย่างจุดจุดเล็กก็คิดน้อย อะไรสมควรเสียก็ต้องเสีย อย่าคิดว่าเขาแต่ถ้าไรไม่ได้เพิ่มเติมมาเพียงนิดหน่อยแล้วได้ไม่คุ้มเสีย โดยเฉพาะชื่อเสียงของบริษัทที่เป็นเรื่องที่ต้องรักษา ถ้าเราจะต้องอยู่ในวงการนี้อีกนานยิ่งต้องระวังเรื่องชื่อเสียงและภาพพจน์ ไม่ว่าทำธุรกิจอะไรก็ต้องมีจรรยาบรรณในสิ่งที่เราทำ "ผมระวังเรื่องนี้มีมากผมจะไม่ทำง่ายในการทำงานจนชื่อเสียงเสียหาย เพราะเราจะต้องอยู่ตรงนี้เป็นอีกเป็นสิบๆ ปี ผมระวังเรื่องนี้ ไม่ทำอะไรให้เสียชื่อตัวเองเป็นอันขาด" เขายืนยันหนักแน่น

ปรกฤษฎ์ หงษ์โสภา

ทำธุรกิจอย่าลืมคิดเพื่อสิ่งแวดล้อม

ใจในการทำให้สิ่งแวดล้อมดีขึ้นแม้จะเป็นจุดเล็กๆ ในสิ่งที่เราพอทำได้ก็ตาม และเขาก็ได้ไปเจอเทคโนโลยีในการล้างรถจากประเทศเกาหลีที่ล้างรถด้วยไอน้ำและไม่ต้องใช้แชมพู ซึ่งดีแน่ๆ เลยก็คือประหยัดน้ำ โดยปกติของการล้างรถทั่วไปจะใช้น้ำประมาณ 130 ลิตรต่อคัน ใช้คนในการล้าง 5 คนต่อคัน ใช้เวลา 30 นาทีต่อคัน แต่การล้างรถด้วยไอน้ำใช้น้ำเพียง 3 ลิตร ไม่ใช้แชมพู แรงดันและความร้อนช่วยฆ่าเชื้อ ทำให้ไม่มีน้ำฟุ้งเสียดินเป็นมลพิษไปสู่ท่อระบายน้ำ ใช้คนเพียง 2 คนต่อ 1 คัน ใช้เวลาล้างเพียง 10-15 นาทีต่อคัน

"เห็นชัดๆ เลยว่าประหยัดน้ำ ประหยัดคน ประหยัดแชมพู ประหยัดเวลา ประหยัดไฟ ดีต่อเราที่เป็นผู้ประกอบการ ดีต่อสิ่งแวดล้อมที่ช่วยประหยัดพลังงานด้านต่างๆ ไปเกินครึ่ง โอเคว่าเครื่องล้างจะราคาแพงกว่าปกติในช่วงแรก แต่จะดีในระยะยาว แล้วต้นทุนต่อคันก็แพงกว่าการล้างแบบทั่วไปเพียง 10-15 เปอร์เซ็นต์เท่านั้น ถ้าล้างแบบเดิมคันละ 160-180 ลิตรด้วยไอน้ำเพียง 200 แต่คุณไม่ต้องรอนานแค่ 15 นาทีเสร็จ จบภาพแฟ้มแล้วเดียวไปได้แล้ว ที่เมืองนอกเขามีล้างรถไอน้ำกันมาหลายปีแล้ว แต่บ้านเราของที่นี่เป็นรายแรก" เขากล่าวด้วยความภูมิใจ

ไปถึงไหนแล้ว การเรียนรู้มันต้องมีอยู่อย่างต่อเนื่อง ถ้าคุณหยุดคิด คนอื่นก็แซงหน้าไป เราต้องคิดให้ทันกับคนอื่นเสมอ ยิ่งคิดได้เร็วได้ล้ำกว่าก็ถือว่าดีกว่า" เขาให้ความเห็น

ปณิธานสาขาเพิ่ม 15 สาขา...

อย่างที่กล่าวไปแล้วว่า เขาเป็นหนุ่มรุ่นใหม่ไฟแรง ชีวิตตอนนี้จึงทำงานแบบเต็มเวลา โดยปีนี้เขามีแผนงานที่จะขยายสาขาหรือขายแฟรนไชส์ให้ได้อย่างน้อย 15 สาขาแบบครบวงจร ในราคา 4.9 แสนบาท หรือหากใครที่มีอยู่แล้วอยากจะทำก็ไปเฉพาะเครื่องล้างไอน้ำ (ออฟติมา สตีมเมอร์) ก็ได้ในราคาเครื่องละ 2.5 แสนบาท ซึ่งตั้งเป้าไว้ 15 เครื่อง ซึ่ง

สงบที่ จ.เชียงราย "ผมขอบคุณแม่บวชเอง คิดว่าถึงเวลาที่เราควรจะได้ศึกษาธรรมอย่างจริงจังสักช่วงในชีวิต แล้วการบวชก็ให้อะไรมาดีกว่าที่คิดไว้ ผมได้อยู่กับตัวเอง ได้ทบทวนสิ่งที่เราได้ทำไปทั้งหมด เรื่องที่ควรและไม่ควร อะไรที่ผิดพลาดก็เอามาเป็นบทเรียน แล้วแก้ไขไม่ให้เกิดผิดพลาดซ้ำ ทำให้มีสติและใจเย็นขึ้นมา

ปรกฤษฎ์ หงษ์โสภา

- กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอส.เอ็ม.จี แอสซิเนอรี่
- อายุ 28 ปี ปริญญาตรี ภาควิชาวิศวกรรม มหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ
- เจ้าของร้านอาหารเชงวันสตรีทบาร์แอนด์บิลท์ ที่มทบางนา
- เตรียมเปิดร้านอาหารญี่ปุ่นสไตล์ฟิวชั่นกับสเปเชียลโอเพ่นเฮ้าส์
- ตั้งเป้าเกษียณอายุในวัย 45 ปี เพื่อเดินทางรอบโลก

