



โนย ปีอกคำ
คณบบริหารธุรกิจ สาขาวิชาการตลาด รุ่นที่ 17
Senior Manager - Customer Relationship
Management (CRM)

"หน้าที่ที่รับผิดชอบอยู่คือ การบริหารงานลูกค้า สัมพันธ์ ไม่เพียงแต่ว่างแผนกลยุทธ์เพื่อรักษาลูกค้าในปัจจุบันของบริษัทเท่านั้น หากแต่ยังมุ่งสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้าเก่า เพื่อให้นำไปใช้บริการทางด้านอื่นๆ ของบริษัท ในปัจจุบันธุรกิจด้านการเงินนั้นได้เข้ามาเกี่ยวข้องกับการดำเนินชีวิตของคนส่วนใหญ่ เพราะไม่ว่าจะเป็นการซื้อสินค้า อุปโภคบริโภคด้วยบัตรเครดิต การผ่อนชำระ ตลอดจนการถ่ายเงินเพื่อความจำเป็น ล้วนแต่เป็นงานบริการของบริษัทด้านการเงินทั้งสิ้น นอกจากจะช่วยผ่อนภาระค่าใช้จ่ายประจำเดือนลงไปได้ยังจะช่วยให้เกิดความยืดหยุ่นแก่ผู้ที่มีความจำเป็นต้องใช้เงินเร่งด่วนได้อีกด้วย"

"ในส่วนงานด้านการตลาดต้องคิดว่าเป็นงานที่เราได้เรียนรู้และพัฒนาตามกระแสตลาดและผู้บริโภคไปเรื่อยๆ ไม่จำเจ ส่วนสิ่งที่คิดที่วางแผนนั้นก็สามารถนำไปใช้ได้จริงและวัดผลกันได้เร็วอีกด้วยค่ะ"