

Date : November 22, 2010

Media Title : Pried Magazine

Page : No.62-63



.....

ดร.วัชรมงคล เบญจธนะวัตร

ผู้บริหารรุ่นใหม่ใส่ใจสังคม

.....

จากงานรับผิดชอบที่จำเจและน่าเบื่อ
อย่าง 'เหล็กลั่น' ทำให้ชีวิตของ
'ดร.วัชรมงคล เบญจธนะวัตร' ประธาน
ผู้ก่อตั้งบริษัทเครื่องสุกภัณฑ์ชั้นนำ
แห่งประเทศไทย 'บาร์ธูมดีไซน์ ไอสปา'
เปลี่ยนไปโดยสิ้นเชิง และทำให้เขาได้ทำ
ในสิ่งที่ตนรัก จนประสบความสำเร็จ
อย่างสูง เป็นที่ยอมรับอย่างแพร่หลาย
พิสูจน์ด้วยรางวัลชนะเลิศระดับชาติ
และระดับนานาชาติ ด้วยวัยเพียง 40 ปี
เท่านั้น

แต่กว่านักธุรกิจคนนี้จะประสบความสำเร็จได้
ต้องเผชิญปัญหาและอุปสรรคนานัปการอยู่
ไม่น้อย สุดท้ายเขาก็ได้พบสูตรแห่งความสำเร็จ
โดยใช้หลักบริหารธุรกิจตามแนวทางพุทธศาสนา
และหลักเศรษฐกิจพอเพียงของพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว มาเป็นหัวใจสำคัญในการบริหาร
องค์กร จนประสบความสำเร็จมั่นคงถาวรมาจน
ทุกวันนี้ มารู้อีกดอกเตอร์หนุ่มคนนี้กันให้มาก
กว่านี้ค่ะ

“หลังจากจบปริญญาตรีด้านการตลาดที่

Assumption University
Public Relations Department
Press Clipping

Date : November 22, 2010

Media Title : Priedw Magazine

Page : No.62-63

ABAC และปริญญาโทที่ธรรมศาสตร์ ผมก็มาทำงานขายเหล็กเส้นที่บริษัทปูนซิเมนต์ไทย แต่ใจผมชอบด้านโปรดักต์ดีไซน์มากกว่า ก็เลยรู้สึกว่าการเหล็กเส้นน่าเบื่อ และอยากจะทำธุรกิจส่วนตัวเล็กๆ ก็เลยเลือกผลิตสินค้าในหมวดห้องน้ำ เพราะเป็นสินค้าที่มีมูลค่าสูงที่สุดในบ้านต่อตารางเมตรและมีโอกาสที่จะทำตลาดให้แตกต่างมากที่สุด

เริ่มแรกเราใช้วิธีนำเข้าอุปกรณ์จากต่างประเทศ พอวิกฤตเศรษฐกิจต้มยำกุ้งปี 2540 ค่าเงินบาทลดลงก็มีหนี้ต่างประเทศมหาศาล เลยต้องลดการนำเข้าบางส่วน และเริ่มสร้างแบรนด์ของตัวเอง คือ 'บาธรูมดีไซน์สเปา' และจ้างโรงงานในเมืองไทยผลิต เริ่มจากชั้นวางของง่ายๆ แล้วก็ตู้อาบน้ำ อ่างอาบน้ำ แต่เจอปัญหาโรงงานก็อปปีสินค้าเรามาขายในราคาที่ต่ำกว่า ก็เลยมาตั้งโรงงานเองที่คลองสาม ปทุมธานี เมื่อปี 2544 และเพิ่มมูลค่าสินค้าจากอ่างเปล่าก็ใส่ระบบน้ำวนเข้าไป หลังจากนั้นก็นำเทคโนโลยีใส่เข้าไปเพื่อแข่งกับจีนและยุโรป จึงเป็นที่มาของแบรนด์ 'ไอสปา' (Intelligent Spa)

อ่างน้ำวนของผมเป็นอ่างใบแรกที่สามารควางานแคลอรีที่เผาผลาญขณะอยู่ในอ่างได้ คุณผู้หญิงชอบ เพราะขณะอยู่ในอ่างคุณไม่ต้องออกกำลังกายให้มันเหนื่อย แล้วใส่ไอโซนเข้าไปช่วยฟอกปอด มีระบบความจำที่จะลิงก์กับ iPod ให้เปิดเพลงได้ เปลี่ยนสปีฟไปตามจังหวะเพลง ที่สำคัญสามารถโทรศัพท์สั่งงานขณะขับรถให้เปิดน้ำรอได้เลย พร้อมตั้งระบบหน่วยความจำของอุณหภูมิที่คุณชอบ เราเป็นรายแรกของโลกที่พัฒนาระบบสัมผัสผ่านอ่างอาบน้ำ และเริ่มส่งออกในปี 2547 ตั้งแต่อเมริกา ญี่ปุ่น ตะวันออกกลาง ยุโรป ปัจจุบันเราส่งไปทั่วโลก 30-40 ประเทศแล้ว

ปัจจุบันเราขยายไปแนวหลายหล่อหินเทียมที่มาประยุกต์ใช้กับห้องน้ำ เราดีไซน์รูปแบบใหม่ๆ ออกมากกว่า 10 แบบ โรงงานเรากล้าทำในสิ่งที่ประเทศอื่นไม่กล้าทำ เป็นงานที่ผลงานทั้งดีไซน์ ฟังก์ชัน เทคโนโลยี และวัสดุที่แตกต่าง คือ สีสันของนวัตกรรม และปัจจุบันนวัตกรรมของเราจะไปตอบโจทย์ช่วยสังคม

และสิ่งแวดล้อม

เรามีทีมออกแบบเป็นคนไทยทั้งหมด 30 คน พนักงานมี 500 กว่าคน โรงงาน 2 แห่งเรามีลูกค้าในไทย 80% และส่งออกได้ไม่นาน 3-4 ปีเท่านั้น เราเป็น Top 3 ขายตู้อาบน้ำได้มากที่สุด ปี 2007 เราได้รางวัล 'IF' เป็นงานประกวดคล้ายเทศกาลเมืองคานส์ ใหญ่เป็นอันดับ 2 ของโลก เยอรมนีเป็นผู้จัด จัดมาประมาณ 40 ปีแล้ว ยังไม่เคยมีบริษัทสัญชาติในทวีปเอเชียได้รางวัลเลย เราเป็นรายแรกที่ได้รางวัลออกแบบระดับโลก หลังจากนั้นผมก็ได้ติดต่อกันทุกปี ปีที่แล้วเราได้รางวัลอ่างประหยัสน้ำที่สุดในโลก และมีไฟทะลุออกมาเหมือนดวงดาว ปีนี้มีรางวัลในห้องน้ำสำหรับคนสูงอายุ

เรามีสุขภัณฑ์ปลูกต้นไม้ที่เป็นแจกันไปเลย คือน้ำในแจกันก็รดรดทั้งตลอด สุขภัณฑ์ตัวนี้สามารถปลูกต้นไม้โดยดัดแปลงให้มันเป็นแจกัน ใต้แจกันมันจะมีรูเล็กๆ เวลาน้ำลงมันจะลงด้วย เวลาน้ำขึ้นน้ำจะเต็มแจกัน

แล้วเราทำดีไซน์ให้เป็นประติมากรรมชิ้นหนึ่งชื่อโมเดล 'โอมายก็อด' ได้รางวัลที่ญี่ปุ่นด้วย จากนั้นก็มีรางวัลในห้องน้ำสำหรับคนชรา นมและไม้สั่น ตัวนี้เราได้รางวัลมากมายรวมทั้งจากรัฐบาลเยอรมนีด้วย มีทั้งปุ่มกระตุกหรือในอ่างน้ำจะมีปุ่มสัมผัสเรียกขอความช่วยเหลือ เราพยายามทำให้ทุกโปรดักต์มีความปลอดภัยทั้งหมด คือจับจุดในโลกที่ไม่เคยมีใครคิด

บริษัทเราเติบโตแบบเป็นขั้นตอน เราไม่ขายโออีเอ็ม เราไม่ผลิตตามสั่ง เพราะฉะนั้นถ้าเรามีออร์เดอร์น้อยเราก็พอเพียง โดยนำหลักเศรษฐกิจพอเพียงเข้ามาใช้ตั้งแต่ปี 2540 ตอนนั้นผมมีโอกาสฟังบรรยายจาก ดร.สุเมธ ตันติเวชกุล ท่านพูดถึงการประยุกต์เศรษฐกิจพอเพียงมาใช้ในภาคธุรกิจ พอฟังท่านพูดมัน Practical นะ 1. ธุรกิจต้องพึ่งพาตัวเองได้ 2. ธุรกิจต้องปรับตัวแข่งขันกับตลาดโลก 3. ธุรกิจต้องเป็นที่พึ่งให้คนอื่น ผมดูแล้วมันชัดเจน มีเหตุผลในตัวมาก เราก็เลยนำแนวทางเศรษฐกิจพอเพียงมาใช้

เราต้องการกำไรสูงสุดในรูปประโยชน์สุข

ตามแนวทางของพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว ในขณะที่ความสุขที่ให้กับเพื่อนมนุษย์ก็จำเป็นเราขอเป็นบริษัทเล็กๆ แล้วทำประโยชน์ให้ผู้อื่น เราใช้แนวทางความรักผู้อื่นที่พระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัวทรงแนะ และจะปฏิบัติต่อใครให้คิดว่าเขาเป็นเหมือนครอบครัว เพราะเรามีพ่อคนเดียวกันก็คือ 'ในหลวง'

ฉะนั้นกับพนักงานผมก็ปฏิบัติเหมือนน้อง คือ เงินเดือนกับโบนัสเราให้มากกว่าทั่วไประดับหนึ่ง เมื่อใครอยากเรียนต่อก็มีทุนการศึกษาให้เขาทุกคนจนถึงปริญญาโท โดยไม่มีสัญญาผูกมัด มีการรับดูแลบุตรพนักงาน มีนมขนมให้เขากิน เมื่อพนักงานผมเสียชีวิตผมก็จะมีเงินให้บุตรพนักงานทุกเดือนจนจบปริญญาตรี อันนี้ไม่มีในกฎหมายแรงงาน วันเกิดของบริษัททุกคนจะได้หยุดพิเศษ 1 วัน และมีของขวัญจับฉลาก

เรามีโครงการปลูกพืชผักไร้สารพิษบนอ่างอาบน้ำที่ไม่ผ่าน QC ปลูกนาข้าวกินเอง ปลูกเห็ด ปลูกกล้วย กินเอง ทุกวันศุกร์-เสาร์-อาทิตย์ เขาจะสลับกันไปปฏิบัติธรรมที่วัดปัญญานันทาราม ให้เห็นความสุขที่เกิดจากสิ่งรอบตัว แล้วแปลงแนวทางเศรษฐกิจพอเพียงเป็น Policy ก็คือสุขเกิดจากความพอใจ

ทุกวันพุธพนักงานของผมจะไปช่วยงานสังคมสงเคราะห์ในด้านต่างๆ ทั้งสอนหนังสือ อาบน้ำให้คนชรา ไปตัดผมให้ ไปสร้างโรงเรียนให้ทุนการศึกษาเด็กบนดอย เด็กทางภาคใต้ ไปช่วยด้านสิ่งแวดล้อม มูลนิธิสืบนาคะเสถียร และอื่นๆ อีกมากมาย สาธยายเท่าไรก็ไม่หมด"

ความตั้งใจดีของดร.วัชรมงคล และองค์กรก็ปรากฏ เมื่อล่าสุดได้รางวัลหน่วยงานดีเด่นของชาติเมื่อปีที่แล้ว พอปีนี้ได้รางวัลด้วยพระราชทานจากพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว ทางด้านปรัชญาเศรษฐกิจพอเพียงมาใช้กับธุรกิจ

"ในอนาคตอันใกล้นี้โปรดักต์ของเราจะเป็นโปรดักต์ที่ตอบโจทย์สังคมและช่วยคนในสังคม ช่วยเด็ก คนชรา และแก้ปัญหาสิ่งแวดล้อม นวัตกรรมกรใช้น้ำ ในเชิงธุรกิจเราต้องการเป็นท็อปโฟว์ในเรื่องของสินค้า นวัตกรรมในห้องน้ำของโลกในเทอมของอินโนเวชั่นให้ได้" 