





# My Precious Time

## สุนทร คุณานันทกุล

**7** บริษัท คือ ตัวเลขของธุรกิจและมีการที่ค่อนข้างสูง คุณานันทกุล เข้าบริหาร ซึ่งความจริงยังไม่หมดแค่นั้น เธอคือ กรรมการผู้จัดการ บริษัทโกลบอล เวิร์ล แอนด์ เจมส์ ผู้หญิงเก่งที่ทั้งก่อตั้งและบริหาร จิวเวลรี่ โอลิฟานท์ เจมส์ ทั้งหมด 7 สาขาในเครือเซเชลล์ ตามด้วยธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับนวัตกรรมอย่างรถกอล์ฟ ในฐานะรองกรรมการผู้จัดการ บริษัท โกลบอล อีเลคทริก มอเตอร์คาร์ เอเชีย จำกัด ที่มี 2 สาขาในกรุงเทพฯ และ 1 สาขาในจังหวัดภูเก็ต ธุรกิจที่ 3 และ 4 ที่ค่อนข้างดีคือ การเป็นตัวแทนจำหน่ายแบรนด์เคอร์รี่ รอดอล์ฟ พร้อมด้วยศูนย์บริการครบวงจร อะไหล่ครบครัน ที่ช่วยสนับสนุนบริการหลังการขายในภาพรวม รวมทั้งธุรกิจที่ 5 ส่วนลูกเด็กย่าแอมบีย์ เพลย์โฮม และล่าสุดกับธุรกิจที่ช่วยเหลือคุณพ่อสามี ฐานด้านอสังหาริมทรัพย์ในนามหมู่บ้านศรีเจริญวิลล่า รวมถึงงานบริหารนิคมอุตสาหกรรม สยามอีสต์เทิร์น อินดัสเทรียล พาร์ค เรียกว่าครบทุกประเภทในชีวิตประจำวัน งานด้านอสังหาริมทรัพย์และอุตสาหกรรม ทั้งหมดนี้ ทำให้เธออดถามไม่ได้ว่าเธอมีความท้าทายแค่ไหนเมื่อต้องดูแลธุรกิจ ที่มีควมแตกต่างกัน รวมไปถึงวิธีการบริหารจัดการเวลาว่างเวิร์คไลฟ์บาลานซ์ให้กับชีวิตส่วนตัว

“ธุรกิจแต่ละประเภทมีความแตกต่าง ท้าทาย แต่สนุก เพราะงานแต่ละอย่างเป็นความชอบของเรา อย่างเรื่องของจิวเวลรี่ที่เป็นเรื่องความสวยงาม เป็นงานอดิเรก และเป็นความชอบส่วนตัว โดยพื้นฐานที่เราชอบเลือกซื้อของให้กับคนในครอบครัว และเพราะคุณเอกสิทธิ์ คุณานันทกุล (สามี) ท่านมีเพื่อนที่ญี่ปุ่น จึงขอให้ธุรกิจคู่ค้าแนะนำสินค้า เพื่อนำเข้ามาขายในประเทศไทยด้วย จึงเป็นจุดเริ่มต้นทำธุรกิจนำเข้ามาจากประเทศญี่ปุ่นที่มีชื่อเสียงมากในเวลานั้น เริ่มจากรายส่ง โดยส่งให้กับร้านเครื่องประดับที่คุณแม่สามีเป็นลูกค้าประจำ พบว่าจากผลิตภัณฑ์ เป็นพันๆ เม็ด เหลือเป็นมุกร่วงเป็นจำนวนมากไม่พอ จึงคิดหาวิธีสร้างสรรค์ อยุ่เป็นสร้อยขี้ผึ้ง ทำโอเดียน จ้างดีไซน์เนอร์ติดต่อกับไปรษณีย์เซเชลล์ ปรากฏว่าเซเชลล์เชื่อมันในสินค้าเราที่มีความสวยงาม ไม่มีคู่แข่ง ด้วยผู้ชายที่เป็นเจ้าแม่ทำโอเดียนเริ่ดของคู่กับตัวผมมาใช้ และยังไม่มีผู้นำทางด้านนี้มาก (หากมองประเทศไทย) เราก็ได้เห็นแบรนด์ที่มีโมโตะชัดเจน ท่ามกลางธุรกิจจิวเวลรี่และร้านเพชรซึ่งเป็นที่นิยมในเวลานั้น และจากรวันแรกจนถึงวันนี้โอลิฟานท์ก็เดินทางมาเป็นเวลา 17 ปีเต็ม”

ทำใจเวลาที่ 3 ปี มีโอกาสเดินทางไปต่างประเทศบ่อย ทำให้ได้เจอในรถขนาดเล็กที่ใช้พลังงานไฟฟ้า ของแบรนด์ไฮเวคัลเลอร์ ที่เป็นนวัตกรรมที่ต่อสิ่งแวดล้อมและดีโซโลนาร์บ์ เฮอร์บันเนชันโอเดียนกับคุณเอกสิทธิ์เรื่องการเป็นตัวแทนจำหน่ายที่นี้ จนเวลานี้ได้รับเสียงตอบรับอย่างดี ได้เป็นตัวแทนจำหน่ายทั้งในภูมิภาคเอเชียและในประเทศไทย “เมื่อก่อนคิดว่าจะรถกอล์ฟใช้ไม่ได้ในสนามกอล์ฟ แต่จริงๆ ยังใช้ได้ดีกับธุรกิจโรงแรม รีสอร์ท และบ้านเดี่ยวได้ ดีไซน์ทำไปแจกดินเข้าไปเสนอลูกค้ารายแรกอย่างแลนด์แอนด์เฮาส์ด้วยตัวเอง ยังจำได้และยังเป็นพันธมิตรที่ดีเยี่ยมมาจนถึงปัจจุบัน”

“ด้วยความที่เราต้องเดินทางไปหลายประเทศหลายครั้งในหนึ่งปี ทุกครั้งที่เดินทางไปของมองเห็นโอกาส ปัจจุบันเลยมีโอกาสสายสินค้าเยอะมากและหลากหลาย ส่วนไปรงค์ดีของคุณพ่อสามีที่เป็นบ้านและที่ดินและนิคมอุตสาหกรรม เป็นช่วงที่เรากำลังเรียนรู้ใหม่เป็นสิ่งที่ท้าทายและเป็นความฝันของเราในเวลานี้” จนวันนี้มีสินค้าอื่นๆ ตามมา เช่น รถสำหรับคนชรา รถตัดหญ้า รถเอทีวี มีงานออฟริ่น ทุกครั้งที่มีโอกาส

เธอนักการศึกษาภาควิชาศิลปศาสตร์ เอกภาษาอังกฤษ ที่มหาวิทยาลัยอีสต์สุมัสเซี่ย และด้านการบริหารการต่างประเทศ จากสหรัฐอเมริกา แต่ไม่เคยหยุดสั่งสมประสบการณ์รวมทั้งหาความรู้เพิ่มเติมในด้านการศึกษาและการขาย ล่าสุดสองปีที่ผ่านมา แม้จะมีธุรกิจรัดตัว คุณสุนทรก็ยังหาเวลาศึกษาเพิ่มเติมในหลักสูตรที่เกี่ยวข้องกับอสังหาริมทรัพย์ที่หลักสูตรนานาชาติ กานันดีได้ว่าถ้าต้องลุยงานไหนต้องรู้จักและรู้จริง

“อสังหาริมทรัพย์เป็นธุรกิจหนึ่งที่ยากที่สุด คุณพ่อเราจึงได้เข้ามาศึกษาธุรกิจนี้ หลังจากที่คุณพ่อซื้ออสังหาริมทรัพย์มาเป็นเจ้าของ ก็เกิดความตั้งใจที่จะทำอย่างจริงจัง และจากยุคก่อนที่เราเน้นแต่ธุรกิจที่ดินแล้วให้ลูกค้าปลุกสร้างเอง และต่อยุคเป็นอย่างอื่นได้อีกมาก” เธอเล่าด้วยน้ำเสียงที่เต็มไปด้วยแรงบันดาลใจ “เป็นความฝันที่ยากทำให้ได้สำเร็จและสนุกกับมัน”

“เราชอบทำธุรกิจมานานมาก ถ้าถามคุณแม่เรา ตั้งแต่เด็กแล้ว เราจะเป็นเด็กชอบค้าขาย เป็นคนที่เปิดโลกทัศน์ เวลาไปต่างประเทศทุกครั้งจะหามุมมองแปลกๆ หาธุรกิจที่มีเรื่องแปลกๆ เมื่อไทยยังไม่มีความเป็นปัจเจก อย่างเช่น โอเดียนสวนสนุก ‘เพลย์โฮม’ อินเทอร์เน็ตยี่ห้อเคอร์รี่ ที่ตอนนี้เป็นส่วนสนับสนุนอันดับต้นๆ ของประเทศก็

ว่าได้ เราไปญี่ปุ่นเห็นเขามีอินเทอร์เน็ตยี่ห้อกรวด รวดเขาไม่ได้ใหญ่มาก ก็คิดว่าเราควรจะหาไปบุกขานี้ดีไหม แล้วมีกิจกรรมเพิ่มมากขึ้น ผสมผสานกัน เลยกลายเป็นสถานที่ของแม่รุ่นใหม่ที่มีลูกตั้งแต่วัย 6 เดือน ถึง 12 ปี ที่ไม่มีเวลา ก้าวรอน และสามารถพา ลูกและครอบครัวไปเล่นกันเพลินเพลิน” ซึ่งความจริงแล้วตรงกับความต้องการของคุณสุนทร เจ้าของโอเดียนด้วยที่กำลังมีลูก วัยกำลังเล่น รวมทั้งตอบใจของคุณแม่ที่ต้องการมีปฏิสัมพันธ์กับเพื่อนๆ และครอบครัว “นี่เป็นปีที่ 3 แล้ว มีขอขายสูงเรื่อยๆ แล้วก็มีความสุข อยากรับเป็นแฟนไอซ์ด้วย ถือว่าเราชอบใจที่คนไทยเมืองได้อย่างตรงใจ”

เมื่อถามถึงอุปสรรคในการทำธุรกิจ เธอเล่าว่าทุกครั้งที่มีความเครียดนี้ เธอจะตอบว่าที่ผ่านมา โชคดีไม่น้อยที่ไม่มีอุปสรรคในการทำงานให้รู้สึกกดดัน ประกอบกับมีโอเดียนสร้างสรรค์จำนวนมาก เป็นเวิร์คก็งูแวนกล้าคิดและสู้ไม่ถอย นอกจากอยากค้าขายตั้งแต่เด็ก ในช่วงวัยรุ่นเธอก็เริ่มต้นทดลองทำธุรกิจขนาดเล็กด้วยตัวเอง ประดิษฐ์ไปประดับผมที่เพื่อนชมว่าสวยก็ไปฝากขายที่สยามสแควร์ (ร้านที่เธอไปซื้อบ่อยๆ) ขายดีขายดี จนตัดสินใจทำเป็นห้องสร้างเป็นแบรนด์ ‘สุนโด’ เล็กๆ เดินไปหาเซ็นทรัลก็ป๊อ ครึ่งแรกตอนปี 1 ที่ยังไม่รู้จักใครจนได้วางขายในห้างสรรพสินค้า Zen มาแล้ว จากต้นทุนไม่กี่พันบาท ทำให้มีรายได้เป็นหลักแสน นับแต่นั้นมาก็ไม่มีใครหยุดโอเดียนธุรกิจของเธอ

“เราอาจจะถูกปลุกฝังมาจากครอบครัวที่ค้าขาย คุณพ่อทำธุรกิจนำเข้าเคมีภัณฑ์ส่งไปเราเรียนโรงเรียนนานาชาติตั้งแต่เด็ก ทุกหลังเลิกเรียนเราก็ทำมางดูพอทำงาน ซึ่งสมัยก่อนยังไม่มีความพิเศษแต่จะมีเทศกาล เราก็จะถามคุณพ่อว่าให้เราช่วยไหม ด้วยความที่พี่ชายสองน้องชายหนึ่ง แต่เราเป็นลูกสาวคนกลางจะสนิทกับพี่มาก คุณพ่อเลยให้เป็นคนจัดแยกประเภทเอกสาร ใส่ลำดับจากประเทศ A ถึง Z ให้ได้ กลายเป็นสิ่งที่เราถูกฝึกฝนตั้งแต่เด็ก ในขณะที่คุณพ่อต้องบินไปต่างประเทศตลอด เขาก็พาเราไปด้วยทั้งงานเอกสารชิ้น งานพบลูกค้า ทำให้เราได้ซึมซับทั้งหมด ทุกวันนี้พอเราไปต่างประเทศทำธุรกิจก็จะพาลูกไปด้วยให้เราได้ซึมซับวิธีการคิดและการทำงานโดยที่เขาไม่พูด”

เมื่อพูดถึงความสนุกแม่มีอีกว่า ในชีวิต “นอกจากธุรกิจ เรื่องลูกและครอบครัวเป็นเรื่องหลักๆ ซึ่งตอนนี้มีลูก 3 คน โดยก่อนหน้าที่เราเป็นผู้มีลูก ลูกคนโต อายุ 13 ปี แล้วก็ห่างจากคนที่สองหลายปี ซึ่งตอนนี้อายุ 8 ขวบ ตามด้วยคนเล็ก รวมเป็นลูกสาวหนึ่ง ลูกชายสองคน สัมผัสความสุขของคนเป็นแม่คือการได้เห็นเขาพัฒนา และด้วยความที่เรทำงานหลายประเภททำให้เรามีเวลาให้เขาค่อนข้างน้อย แต่ก็ทำให้มันไม่จืดจางเวลาที่อยู่กับลูก เป็นเวลาที่มีความสุขมากที่สุด เราใช้สิทธิมาฟรีโฟน และเหตุผลที่ตัดสินใจคลอดลูกเพราะจะได้มีเวลากับลูกในวันอาทิตย์ เราจะได้ดูแลกิจการและพาลูกไปด้วยกลายเป็นอีกหนึ่งไลฟ์สไตล์ ส่วนวันเสาร์เราจะไปส่งเด็กๆ เรียนพิเศษตอนเช้าแล้วเข้ามาดูร้านเครื่องประดับก่อนรับแขกต้นมาตอนบ่าย ให้เด็กได้ช่วยเหลือเราเล็กๆ น้อยๆ สอดแทรกการสอนไปในตัว และต้องขอขอบคุณสามี คุณเอกสิทธิ์ ที่คอยเป็นกำลังใจ และเข้าใจที่ภรรยาเป็นคนเล็กที่ ชอบทำงาน”

นอกจากบทบาทนักธุรกิจ ภรรยาและคุณแม่แล้ว คุณสุนทร คุณานันทกุล ยังมีอีกหนึ่งภารกิจสำคัญ คือนายกสโมสรขอนแก่นกีฬา 1 ปีบริหาร 2555 - 2557 และปัจจุบันดำรงตำแหน่งรองผู้อำนวยการสโมสรขอนแก่นกีฬา 6 ภูมิภาค 17 ซึ่งเป็นองค์กรสตรีที่ส่งเสริมสถานภาพสตรี ที่เธอดำเนินทำอย่างเต็มที่เพื่อผู้หญิงและเด็ก ๆ ที่ขาดโอกาสในสังคม นอกจากนี้แล้วเธอยังได้รับรางวัลอันทรงเกียรติมากมายที่เป็นการยืนยันว่า เธอเป็นผู้หญิงเก่งและทำคุณประโยชน์ต่อสังคมอย่างแท้จริง เช่น รางวัล ‘แม่ศรีเรือน’ รางวัล ‘สตรีนักบริหารภาคเอกชนดีเด่น’ รางวัล ‘ลูกที่มีความกตัญญู กตเวทียิ่งสูงต่อแม่’ รางวัล ‘อาสาสมัครดีเด่นแห่งชาติ’ และอื่นๆ อีกมากมาย

ในอีกด้านเธอยังมีเวลาส่วนหนึ่งให้กับตัวเองด้วย โดยเฉพาะกับกิจกรรมร้องเพลง ที่บางครั้งมีโอกาสร้องและสร้างประโยชน์ไปด้วยในคอนเสิร์ตการกุศล นอกจากนี้ ช่วงเวลาที่พักผ่อนของเธอยังหมายถึงการพักผ่อนเดินทางท่องเที่ยวร่วมกับครอบครัว ซึ่งหนึ่งในทริปล่าสุด คงหนีไม่พ้นสหรัฐอเมริกาที่เธอได้ “เราชอบเมืองที่ดิวิไลซ์ สะดวกสบาย มีอะไรที่แปลกแตกต่างกับความคุ้นเคยของเราเอง ได้ไปพักโรงแรมดิไวน์ ดั้งเดิมที่อยู่กลางทะเลทราย ดินขึ้นมาเป็นวิวอีกแบบ ลูกๆ ดินขึ้นมาไปเล่นทะเลไม่ได้ก็จะไปเล่นทราย ได้ปรับตัวได้รับประสบการณ์ใหม่ๆ ด้วยตัวเอง ในเวลาเดียวกันเราก็ได้ซื้อป๊อ และยังดีใจที่นำหมอมโตสัตว์รับจนถึงวันนี้” ไม่น่าว่า ไม่นานนี้เราอาจได้เห็นอีกหนึ่งธุรกิจใหม่ของเธอที่เกี่ยวข้องกับความหอม และแดนไกล